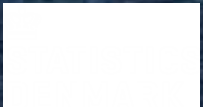


Fabriksløs produktion

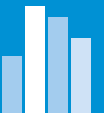
Torsdag 21. november 2019

Dan Knudsen



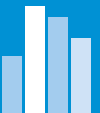
Disposition

1. Traditionel virksomhed og ”gradvis globalisering”
2. Fabrikken flytter til udlandet
3. Tolkning: Ejerskab og immateriel kapital
4. Andre modeller for globalisering
5. Globaliseret BVT, lønkvoten med og uden
6. Opsamling



1. Traditionel virksomhed, udgangssituation

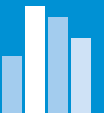
Færdigvarer = produktionsfaktorer + råvarer



1. Traditionel virksomhed, udgangssituation

- Integreret virksomhed med fabrik, udvikling, salg, organisation etc.
- Vareproduktion er eksport
- Råvarer er import
- Materiel og immateriel kapital

- Gradvis globalisering består i at skrue ned for arbejdskraft (og kapital) og op for importen



1. Gradvis globalisering

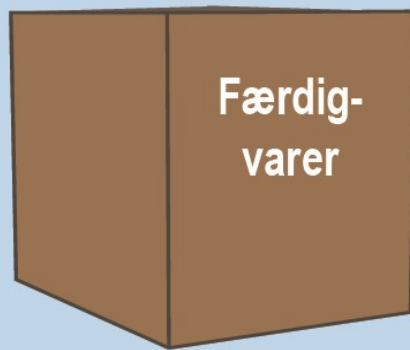
Færdigvarer

=

produktionsfaktorer

+

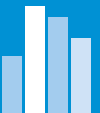
råvarer



=



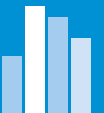
+



1. Gradvis globalisering

- Samme produktion, flere råvarer, færre ansatte
- Produktion pr. time op
- BVT pr. time formentlig op
- Formentlig lavere lønkvote og bedre konkurrenceevne

- Næste trin er fuld globalisering, hvor fabrikken flytter til udlandet



2. Udflytning af al fysisk forarbejdning

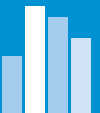
Færdigvarer = produktionsfaktorer + råvarer



=

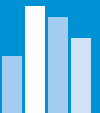


+



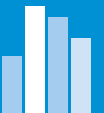
2. Efter udflytning

- Samme produktion, endnu flere råvarer, endnu færre ansatte, den danske virksomhed ejer stadig råvarerne
- Produktion pr. time endnu mere op
- BVT pr. time givetvis op
- Endnu lavere lønkvote

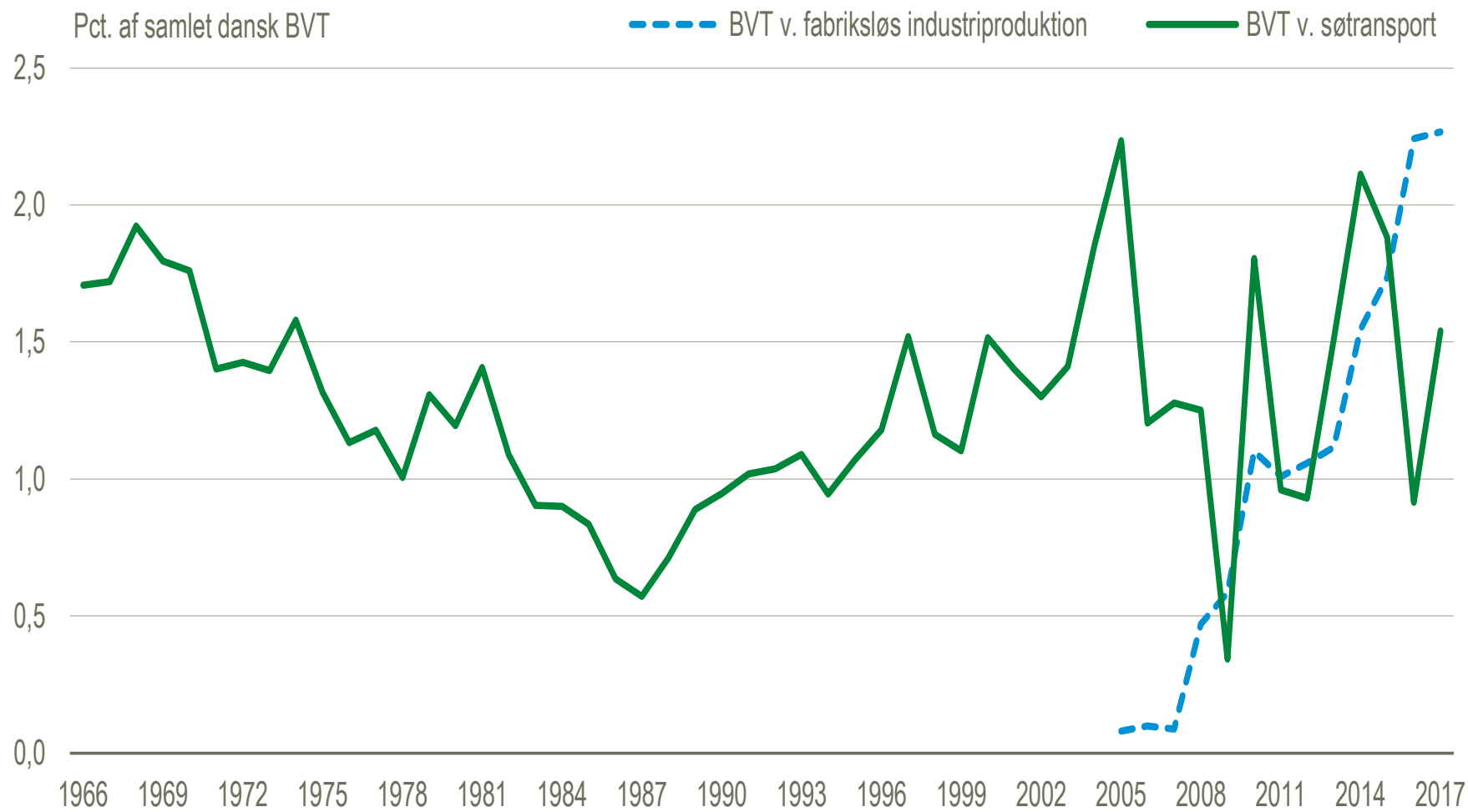


3. Tolkning

- Rå- og færdigvarer ens, fysik \Leftrightarrow økonomi
- Immateriel kapital's rolle, minder om skibe
- Ejerskab til handlede varer versus grænsepassage



3. Udenlandsk forarbejdning og søtransport ift. samlet BVT



3. Efter udflytning, grænsepassage-kriterie

Færdigvarer = produktionsfaktorer + råvarer



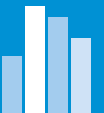
Ingenting

=



+

Ingenting

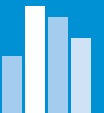


4. Andre globaliseringsmodeller

- a. Fabriksløs produktion (processing)
- b. Merchanting
- c. Passivt ejerskab

Ved a. versus b., råvarekontrakt versus kontrakt om færdigvarer, svært at skelne i praksis

Ved c. er den udenlandske fabrik et datterselskab, som har det økonomiske ejerskab, den danske modervirksomhed ejer og får datterens overskud, overført overskud er ikke BVT.



4. Merchanting

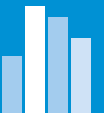
Solgte varer - købte varer = produktionsfaktorer



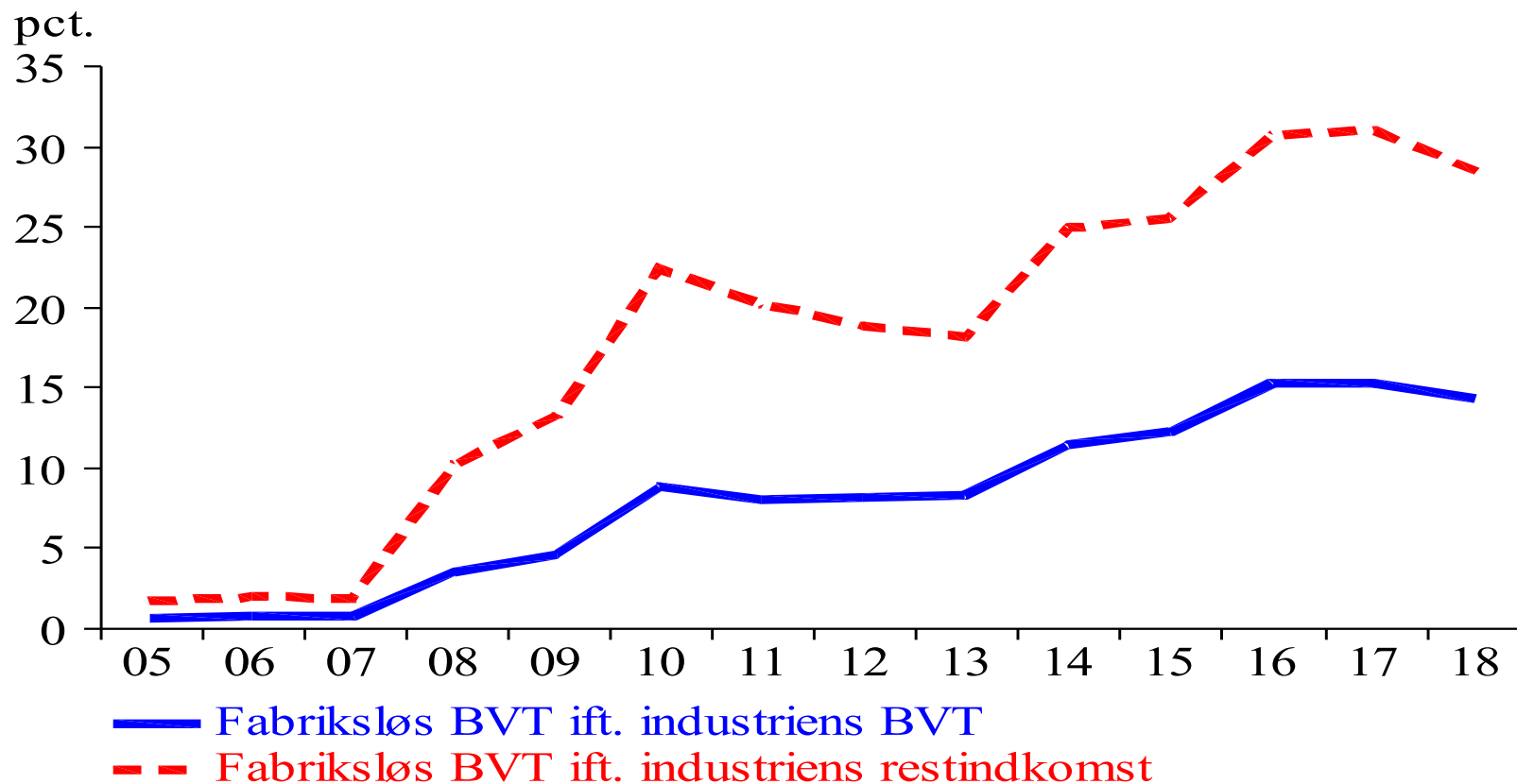
-



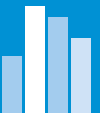
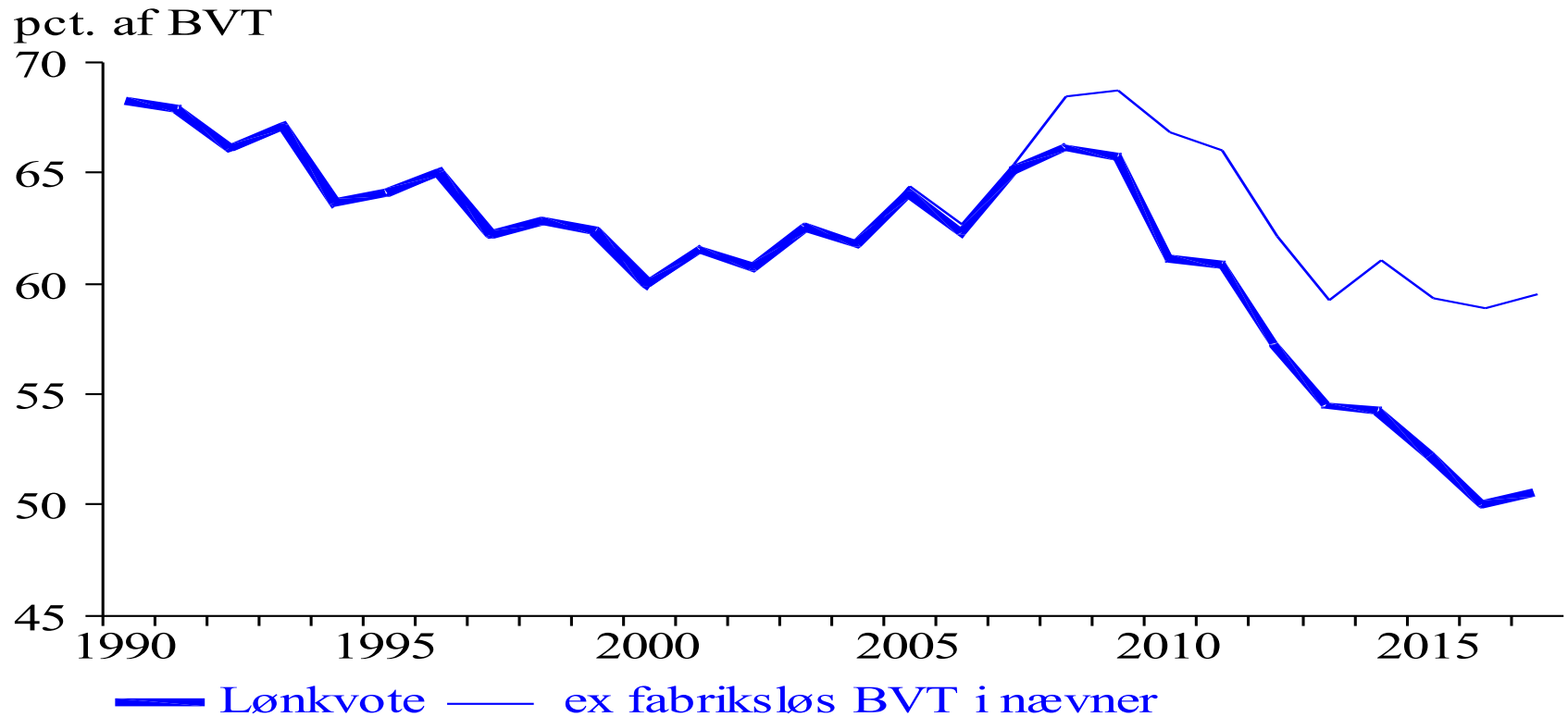
=



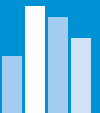
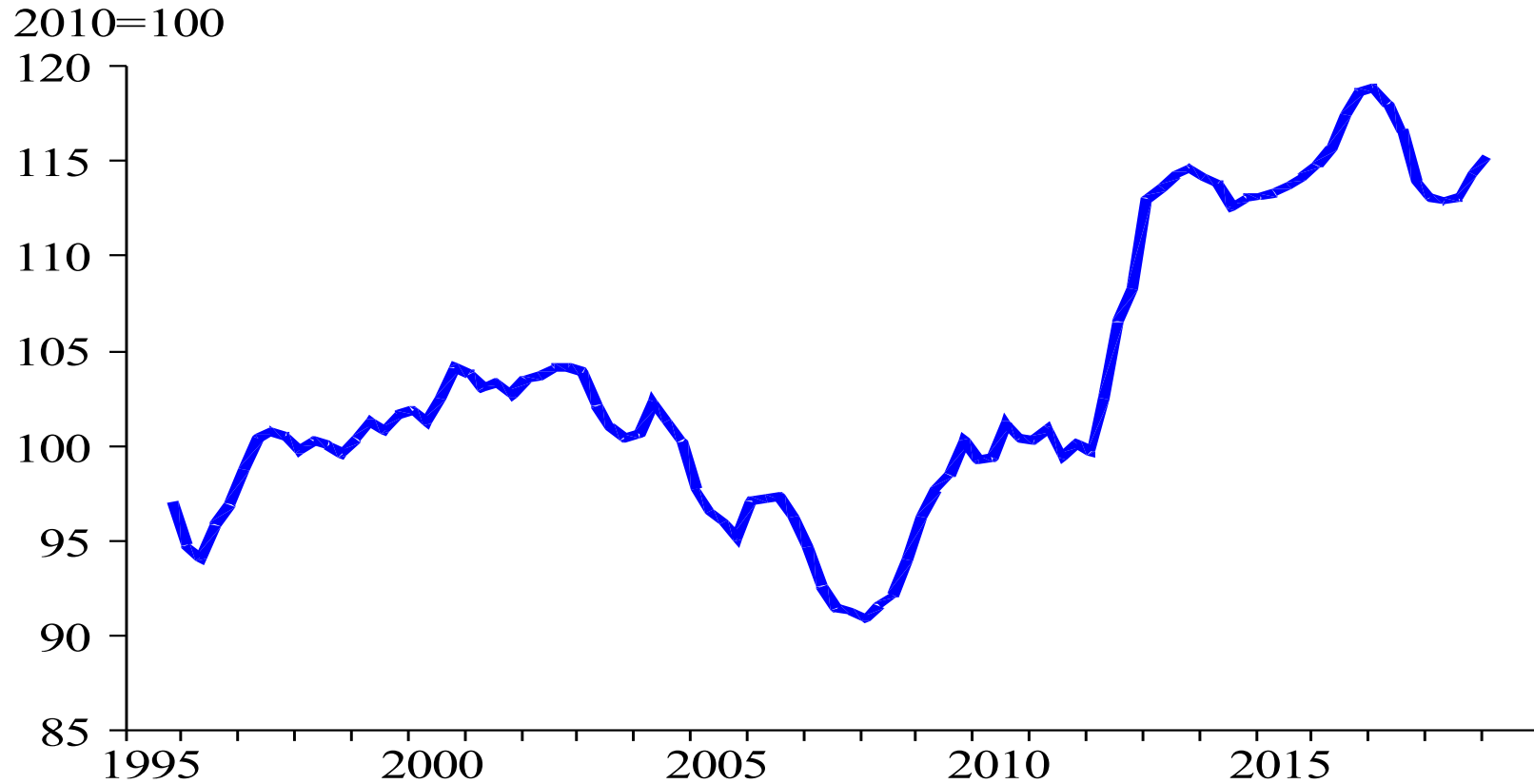
5. Globaliseret BVT ift. industriens samlede BVT og restindkomst



5. Industriens lønkvote



5. Industriens lønkvote ift. udlandets lønkvote



6. Opsamling

Forarbejdning i udland fylder 15% af industriens BVT i dag mod 0,5 % i 2007. Indregningen af BVT fra udlandet løfter restindkomst og produktivitet.

Med NR's globaliserede data kan man principielt lave en sædvanlig produktionsfunktion, der følger ejerprincippet. Alternativ til ejerprincip er mere imputering.

Konkurrenceevne for hele den globaliserede virksomhed versus konkurrenceevne for den fysiske forarbejdning.

